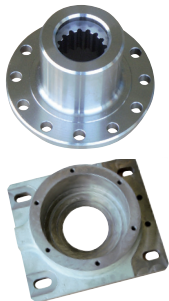


VILL DU JOBBA I ETT FÖRETAG MED STARK FRAMTIDSTRO?

BRUKS Group är en global aktör inom träbearbetning, bioenergi och materialhantering. BRUKS levererar produkter och systemlösningar till sågverk, massaindustri, boardindustri, bioenergiproduktion och verksamheter som hanterar flis, kol, spannmål etc. BRUKS Group har ca 235 anställda med representation i 50 länder och omsätter ca 700 Mkr. BRUKS AB med kontor i Örnsköldsvik, Nyland, Sundsvall och Arbrå har 150 anställda och omsätter ca 400 Mkr.



Säljare eftermarknad

Du är stationerad i Arbrå och arbetar huvudsakligen som innesäljare. Ditt säljområde är hela världen, både till kunder och via agenter.

Du har teknisk bakgrund och erfarenhet. Du är lyhörd för kundkrav och gillar att lösa kundens frågor. En stor del av våra kunder finns i tysktalande länder så du bör ha kunskaper i tyska alternativt snabbt lära dig detta. Koncernspråket är engelska vilket du också behärskar i tal och skrift, ytterligare språk är meriterande. Du har hög kompetens i Microsoft Office. Vi arbetar med Monitor som affärssystem.

Information om jobbet: Magnus Hellsén, eftermarknadschef, 070-544 6171 och BRUKS.COM.

Ansökan skickas till BRUKS AB, Anders Unogård, Box 46, 820 10 Arbrå, aud@bruks.com senast den 12 december 2010.

BRUKS.COM

The BRUKS Group:
BRUKS • BRUKS Celltec • BRUKS Klöckner
BRUKS Rockwood • BRUKS Rotom

BRUKS[®]